



ROGERS COMMUNICATIONS PRÉSENTE SES RÉSULTATS POUR LE QUATRIÈME TRIMESTRE ET L'EXERCICE COMPLET DE 2017 ET ANNONCE SES OBJECTIFS FINANCIERS POUR 2018

- ***Excellente performance financière et solides résultats au chapitre des abonnés pour l'exercice 2017 complet attribuables en grande partie au secteur Sans-fil :***
 - *croissance de 7 % des produits tirés des services de Sans-fil et croissance de 8 % du résultat d'exploitation ajustés (« REA ») de Sans-fil, soit la hausse la plus importante depuis 2009;*
 - *ajouts nets de 354 000 abonnés aux services facturés de Sans-fil et un taux d'attrition de 1,20 % pour ce secteur, soit les meilleurs résultats annuels depuis 2010.*
- ***Solide performance financière au quatrième trimestre de 2017 :***
 - *augmentation du total des produits tirés des services de 4 % et du REA de 6 %;*
 - *accroissement des produits tirés des services de Sans-fil de 7 % et du REA de Sans-fil de 9 %; progression de la marge bénéficiaire opérationnelle ajustée de ce secteur de 60 points de base;*
 - *ajouts nets de 72 000 abonnés aux services facturés et taux d'attrition de 1,48 %;*
 - *hausse des produits de Cable de 2 % et du REA de Cable de 3 %; progression de la marge bénéficiaire opérationnelle ajustée de ce secteur de 80 points de base;*
 - *augmentation des produits tirés des services d'accès Internet de 9 % et ajouts nets de 17 000 abonnés.*
- ***Les prévisions pour 2018 témoignent d'une croissance accélérée du BAIIA ajusté et des flux de trésorerie disponibles :***
 - *augmentation des produits de 3 % à 5 %, du BAIIA ajusté, de 5 % à 7 %, et des flux de trésorerie disponibles, de 3 % à 5 %; des dépenses d'investissement de 2,65 milliards de dollars à 2,85 milliards de dollars principalement liées à notre réseau.*

TORONTO (le 25 janvier 2018) - Rogers Communications Inc. a fait connaître aujourd'hui ses résultats financiers et opérationnels non audités pour le quatrième trimestre clos le 31 décembre 2017.

Principaux résultats financiers consolidés

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action, non audité)	Trimestres clos les 31 décembre			Exercices clos les 31 décembre		
	2017	2016	Variation en %	2017	2016	Variation en %
Total des produits	3 632	3 510	3	14 143	13 702	3
Total des produits tirés des services ¹	3 430	3 306	4	13 560	13 027	4
Résultat d'exploitation ajusté ²	1 340	1 259	6	5 379	5 092	6
Bénéfice net (perte nette)	419	(9)	n. s.	1 711	835	105
Résultat net ajusté ²	455	382	19	1 821	1 481	23
Bénéfice (perte) de base par action	0,81 \$	(0,02) \$	n. s.	3,32 \$	1,62 \$	105
Résultat par action de base ajusté ²	0,88 \$	0,74 \$	19	3,54 \$	2,88 \$	23
Entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles	1 142	1 053	8	3 938	3 957	–
Flux de trésorerie disponibles ²	244	392	(38)	1 746	1 705	2

n. s. - non significatif

¹ Selon la définition fournie. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Indicateurs clés de performance ».

² Selon la définition fournie. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR ». Ces mesures ne devraient pas être considérées comme des substituts ou des solutions de rechange aux mesures conformes aux PCGR. Ces mesures ne sont pas définies en vertu des IFRS et n'ont pas de signification normalisée et, par conséquent, leur fiabilité à des fins de comparaison avec les résultats d'autres sociétés est incertaine.

« Nous avons obtenu d'excellents résultats en 2017, affichant la meilleure performance financière et les meilleurs résultats au chapitre des abonnés depuis de nombreuses années, a déclaré Joe Natale, président et chef de la direction. Nous avons aussi présenté de solides résultats financiers au quatrième trimestre, y compris une augmentation des produits, du résultat d'exploitation ajusté et des marges. Nos prévisions pour 2018 témoignent d'une progression rapide des bénéfices et des flux de trésorerie disponibles et prévoient des investissements stratégiques dans nos réseaux qui arrivent à point nommé. Nous entamons l'exercice 2018 avec optimisme en ce qui a trait à la croissance de nos principales activités et forts d'un plan clair visant à améliorer l'expérience de nos clients et à réduire les coûts afin d'assurer une croissance durable. »

Principaux faits saillants financiers

Augmentation des produits

Les produits ont augmenté de 3 % au cours du trimestre considéré, en raison essentiellement de la hausse de 7 % des produits tirés des services de Sans-fil, hausse attribuable à la croissance du nombre d'abonnés et du nombre d'abonnés à des forfaits à tarifs plus élevés parmi nos diverses marques, dont les forfaits *Partagez tout* de Rogers.

Les produits de Cable ont augmenté de 2 % pour le trimestre, grâce à la solide croissance des produits tirés des services d'accès Internet, qui s'est établie à 9 %.

Les produits de Media ont diminué de 4 % pour le trimestre, principalement en raison de la baisse des produits tirés des Blue Jays de Toronto, baisse qui s'explique principalement par les victoires remportées après la saison régulière de 2016, et de la diminution des produits tirés des activités liées à l'édition imputable au repositionnement stratégique vers les médias numériques annoncé l'année dernière; ces reculs ayant été contrebalancés en partie par la hausse des produits de Sportsnet et par la progression des ventes de Today's Shopping Choice (« TSC »).

Hausse du résultat d'exploitation ajusté et accroissement des marges

Le résultat d'exploitation ajusté a augmenté de 6 % pour le trimestre à l'étude, principalement en raison de l'accroissement de 9 % du résultat d'exploitation ajusté de Sans-fil, attribuable aux solides retombées de la croissance des produits tirés des services décrite plus haut et à diverses mesures de réduction des coûts.

Le résultat d'exploitation ajusté de Cable a augmenté de 3 % pour le trimestre en raison de la forte croissance des produits tirés des services d'accès Internet, de la poursuite de la migration vers des services Internet à marge plus élevée et de diverses mesures de réduction des coûts.

Le résultat d'exploitation ajusté de Media a diminué de 20 % pour le trimestre en raison essentiellement de la baisse des produits tirés des Blue Jays de Toronto, comme il en a été question plus haut, et de la diminution des produits tirés des activités liées à l'édition imputable au repositionnement stratégique vers les médias numériques annoncé à la fin de l'année dernière, facteurs contrebalancés en partie par la hausse des produits provenant de Sportsnet.

Notre marge bénéficiaire opérationnelle ajustée s'est accrue pour le trimestre, atteignant 36,9 %, une amélioration de 100 points de base. Cet accroissement est principalement attribuable au secteur Sans-fil, dont la marge a progressé de 60 points de base pour atteindre 43,2 %, et au secteur Cable, dont la marge a progressé de 80 points de base pour atteindre 51,5 %.

Augmentation du bénéfice net et du résultat net ajusté

L'augmentation du bénéfice net pour le trimestre à l'étude est attribuable au fait que des pertes avaient été enregistrées à l'exercice précédent par suite de l'abandon du développement de notre produit IPTV traditionnel et à la hausse du résultat d'exploitation ajusté. Pour le trimestre considéré, le résultat net ajusté a augmenté de 19 % grâce à la progression du résultat d'exploitation ajusté et à la baisse des amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles.

Souplesse financière grâce à d'importants flux de trésorerie disponibles

Pour le trimestre à l'étude, nous avons continué de générer d'importants flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles et inscrit des flux de trésorerie disponibles se chiffrant respectivement à 1 142 millions de dollars et à 244 millions de dollars. La diminution des flux de trésorerie disponibles est imputable à l'augmentation des dépenses d'investissement pour le trimestre à l'étude par rapport à l'exercice précédent.

Le ratio d'endettement (la dette nette ajustée sur le résultat d'exploitation ajusté) se chiffrait à 2,8 à la fin du quatrième trimestre, ce qui représente une amélioration par rapport au ratio de 3,0 inscrit à la clôture du trimestre correspondant de l'exercice précédent. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Gestion de nos liquidités et de nos ressources financières » pour un complément d'information.

Grâce à nos solides résultats financiers, nous avons pu continuer d'investir dans notre réseau, et ce, tout en versant d'importants dividendes à nos actionnaires. Nous avons versé 247 millions de dollars sous forme de dividendes au cours du trimestre considéré.

Atteinte de nos objectifs de 2017

Le tableau qui suit présente les fourchettes prévisionnelles que nous avons fournies au préalable ainsi que nos résultats réels et objectifs atteints pour les principales mesures financières présentées pour l'exercice 2017 complet :

(en millions de dollars, sauf les pourcentages)	Résultats réels de 2016	Fourchettes prévisionnelles de 2017	Résultats réels de 2017	Réalisations
Objectifs consolidés ¹				
Produits	13 702	Augmentation de 3 % à 5 %	14 143 3,2 %	✓
Résultat d'exploitation ajusté ²	5 092	Augmentation de 5 % à 6 %	5 379 5,6 %	✓
Entrées d'immobilisations corporelles, montant net ³	2 352	De 2 350 à 2 450	2 436 n. s.	✓
Flux de trésorerie disponibles ²	1 705	Augmentation de 2 % à 4 %	1 746 2,4 %	✓

¹ Le tableau présente les fourchettes prévisionnelles à l'égard des principales données financières consolidées pour l'exercice 2017 complet telles qu'elles ont été présentées dans notre communiqué sur les résultats du 26 janvier 2017 et ensuite mises à jour le 19 octobre 2017. Les fourchettes prévisionnelles présentées en pourcentages correspondent aux pourcentages d'augmentation par rapport aux données réelles de 2016.

² Le résultat d'exploitation ajusté et les flux de trésorerie disponibles sont des mesures non conformes aux PCGR et ne devraient pas être considérés comme un substitut ou une solution de rechange aux mesures conformes aux PCGR. Ces mesures ne sont pas définies en vertu des IFRS et n'ont pas de signification normalisée et, par conséquent, leur fiabilité à des fins de comparaison avec les résultats d'autres sociétés est incertaine. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR » pour obtenir de plus amples renseignements au sujet de ces mesures et sur la façon dont nous les calculons.

³ Comprennent les entrées d'immobilisations corporelles, déduction faite du produit de la sortie, et ne tiennent pas compte des dépenses liées aux licences de spectre.

Perspectives pour 2018

Pour l'exercice 2018 complet, nous nous attendons à ce qu'une croissance soutenue des produits et du BAIIA ajusté fera augmenter les flux de trésorerie disponibles, et ce, malgré la hausse du montant net des entrées d'immobilisations corporelles. Nous devrions avoir suffisamment de souplesse financière en 2018 pour conserver les avantages liés à notre réseau, pour réduire davantage la dette et pour continuer de verser des fonds aux actionnaires.

À compter du 1^{er} janvier 2018, la Société aura recours au bénéfice ajusté avant intérêts, impôt et amortissements (« BAIIA ajusté ») comme indicateur clé du résultat net aux fins de l'évaluation de la performance pour chaque secteur et afin de prendre des décisions relatives à l'affectation des ressources. Par conséquent, nous projetons d'inclure le BAIIA ajusté en tant que nouvelle mesure non conforme aux PCGR dans nos rapports financiers à compter du 1^{er} janvier 2018. Cette mesure remplacera la mesure non conforme aux PCGR que nous utilisons actuellement, soit celle du résultat d'exploitation ajusté. Nous sommes d'avis que le BAIIA ajusté reflète mieux la rentabilité sectorielle et consolidée. La différence entre le résultat d'exploitation ajusté et le BAIIA ajusté tient au fait que ce dernier comprendra la charge de rémunération fondée sur des actions. Nous sommes également d'avis que l'emploi du BAIIA ajusté n'aura pas une incidence majeure sur nos processus de prise de décision. En outre, l'emploi de cette nouvelle mesure modifiera notre définition actuelle des flux de trésorerie disponibles. Pour connaître le détail des rapprochements, il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR ».

(en millions de dollars, sauf les pourcentages)	Résultats réels de 2017	Fourchettes prévisionnelles pour 2018 établies sur une base comparable avant l'adoption de l'IFRS 15 ¹
Objectifs consolidés		
Produits	14 143	Augmentation de 3 % à 5 %
BAIIA ajusté ²	5 318	Augmentation de 5 % à 7 %
Entrées d'immobilisations corporelles, montant net ³	2 436	De 2 650 à 2 850
Flux de trésorerie disponibles ²	1 685	Augmentation de 3 % à 5 %

¹ Les fourchettes prévisionnelles présentées en pourcentages correspondent aux pourcentages d'augmentation par rapport aux résultats de l'exercice 2017 complet. Les montants de 2018 devant servir à évaluer notre performance par rapport à nos prévisions seront calculés conformément aux méthodes comptables en matière de comptabilisation des produits utilisées avant l'adoption de l'IFRS 15, *Produits des activités ordinaires tirés de contrats conclus avec des clients*.

² À compter du 1^{er} janvier 2018, les flux de trésorerie disponibles seront calculés au moyen du BAIIA ajusté, puisque nous avons adopté cette mesure du bénéfice en remplacement du résultat d'exploitation ajusté. Les flux de trésorerie disponibles présentés ci-dessus reflètent ce changement. La différence entre le résultat d'exploitation ajusté et le BAIIA ajusté tient au fait que ce dernier comprendra la charge de rémunération fondée sur des actions. Le BAIIA ajusté et les flux de trésorerie disponibles sont des mesures non conformes aux PCGR et ne devraient pas être considérés comme des substituts ou des solutions de rechange aux mesures conformes aux PCGR. Ces mesures ne sont pas définies en vertu des IFRS et n'ont pas de signification normalisée et, par conséquent, leur fiabilité à des fins de comparaison avec les résultats d'autres sociétés est incertaine. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR » pour obtenir de plus amples renseignements au sujet de ces mesures et sur la façon dont nous les calculons.

³ Comprennent les entrées d'immobilisations corporelles, déduction faite du produit de la sortie, et ne tiennent pas compte des dépenses liées aux licences de spectre.

Le tableau qui précède présente les fourchettes prévisionnelles pour certaines mesures financières consolidées présentées pour l'exercice 2018 complet. Ces fourchettes tiennent compte de nos perspectives actuelles et de nos résultats de 2017 et ne devraient pas être touchées par l'adoption de l'IFRS 15, le 1^{er} janvier 2018. Les perspectives financières sont présentées afin de permettre aux investisseurs, aux actionnaires et aux autres parties intéressées de mieux comprendre certaines mesures financières liées aux résultats financiers attendus pour 2018, lesquelles servent à évaluer la performance de nos activités. Ces informations peuvent ne pas convenir à d'autres fins. Les informations sur nos prévisions, notamment les diverses hypothèses qui les sous-tendent, sont prospectives et devraient être lues de concert avec la rubrique « À propos des énoncés prospectifs » (y compris les hypothèses importantes mentionnées à la rubrique « Hypothèses clés sous-tendant nos prévisions pour 2018 ») et les informations connexes concernant les hypothèses, les facteurs et les risques économiques, concurrentiels et réglementaires qui pourraient faire en sorte que nos résultats financiers et nos résultats opérationnels futurs réels diffèrent de ceux prévus à l'heure actuelle.

Nous établissons des fourchettes prévisionnelles pour un exercice complet sur une base consolidée conformément aux plans annuels sur un exercice complet approuvés par le conseil d'administration. Toute mise à jour de nos objectifs financiers annuels au cours de l'exercice ne serait apportée qu'à l'égard des fourchettes prévisionnelles consolidées présentées ci-dessus.

À propos de Rogers

Rogers est une société canadienne de premier plan diversifiée dans les communications et les médias qui s'efforce d'offrir à ses clients une expérience exceptionnelle jour après jour. Elle est le principal fournisseur de services de communications sans fil et l'un des plus importants fournisseurs de services de télévision, d'accès Internet haute vitesse, de technologies de l'information et de téléphonie par câble aux particuliers et aux entreprises au Canada. Par l'intermédiaire de Rogers Media, nous exerçons des activités de radiodiffusion, de télédiffusion, de divertissement sportif, de magasinage en ligne et de téléachat, nous publions des magazines et nous sommes présents dans le secteur des médias numériques. Nos actions sont négociées à la Bourse de Toronto (TSX : RCI.A et RCI.B) et à la New York Stock Exchange (NYSE : RCI).

Relations avec les investisseurs

Amy Schwalm
416 704-9057
amy.schwalm@rci.rogers.com

Relations avec les médias

Terrie Tweddle
647 501-8346
terrie.tweddle@rci.rogers.com

Conférence téléphonique trimestrielle à l'intention de la communauté financière

La téléconférence sur les résultats du quatrième trimestre de 2017 à l'intention de la communauté financière se tiendra :

- le 25 janvier 2018,
- à 8 h, heure de l'Est,
- à l'adresse investisseurs.rogers.com,
- les médias pourront participer à titre d'auditeurs seulement.

Une rediffusion sera présentée à l'adresse investisseurs.rogers.com pendant une période d'au moins deux semaines suivant la téléconférence. En outre, les investisseurs sont priés de noter que la direction de Rogers fait à l'occasion des allocutions lors de conférences de sociétés de courtage à l'intention des investisseurs. La plupart du temps, ces conférences sont diffusées sur le Web et lorsqu'il y a une webdiffusion, les liens sont offerts sur le site Web de Rogers, à l'adresse investisseurs.rogers.com.

Renseignements supplémentaires

Vous trouverez plus de renseignements à notre sujet sur notre site Web (investisseurs.rogers.com), sur SEDAR (sedar.com) et sur EDGAR (sec.gov); vous pouvez aussi nous envoyer un courriel à l'adresse investor.relations@rci.rogers.com. L'information sur les sites Web en question ou sur des sites Web liés et tout autre site Web mentionné aux présentes ne fait pas partie du présent communiqué et n'y est pas intégrée.

Vous pouvez également visiter la page investisseurs.rogers.com pour en savoir davantage sur nos pratiques de gouvernance, notre présentation de rapports sur la responsabilité sociale et pour obtenir un glossaire des termes des communications et des médias et d'autres renseignements sur nos activités.

À propos des énoncés prospectifs

Le présent communiqué contient de l'information prospective et des énoncés prospectifs, au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables (ensemble, les « énoncés prospectifs »), et des hypothèses concernant, notamment, les activités, les activités opérationnelles ainsi que la performance et la situation financières de la Société, qui ont été approuvées par la direction à la date du présent communiqué. Ces énoncés prospectifs et hypothèses comprennent, notamment, des énoncés sur les objectifs de la Société et ses stratégies pour les atteindre ainsi que des énoncés sur ses opinions, plans, attentes, prévisions, estimations ou intentions.

Les énoncés prospectifs :

- incluent habituellement des termes comme « prévoir », « supposer », « croire », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier », « projeter » « objectifs », « perspectives », « cible » et d'autres expressions semblables et l'utilisation du futur et du conditionnel, mais ne contiennent pas tous nécessairement ces termes et expressions;
- comprennent les conclusions, prévisions et projections fondées sur nos objectifs et stratégies actuels ainsi que sur des estimations, attentes, hypothèses et autres facteurs, dont la plupart sont de nature confidentielle et exclusive, que nous jugions raisonnables au moment de leur utilisation, mais qui pourraient se révéler incorrects;
- ont été approuvés par la direction de la Société à la date du présent communiqué.

Nos énoncés prospectifs comprennent des prévisions et des projections liées aux éléments suivants, dont certains constituent des mesures non conformes aux PCGR (se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR ») :

- les produits;
- le résultat d'exploitation ajusté;
- le montant net des entrées d'immobilisations corporelles;
- les paiements d'impôt en trésorerie;
- les flux de trésorerie disponibles;
- les paiements de dividendes;
- la croissance des nouveaux produits et services;
- la croissance prévue du nombre d'abonnés et des services auxquels ils s'abonnent;
- le coût d'acquisition et de fidélisation des abonnés et de déploiement de nouveaux services;
- les réductions de coûts et les gains en efficacité continus;
- tous les autres énoncés qui ne relèvent pas de faits passés.

L'information prospective figurant au présent document ou qui y sont intégrés comprennent, sans toutefois s'y limiter, les informations et énoncés figurant à la rubrique « Perspectives pour 2018 » ayant trait à nos objectifs consolidés pour 2018 relativement aux produits opérationnels, au BAIIA ajusté, au montant des entrées d'immobilisations corporelles et aux flux de trésorerie disponibles. Tous les autres énoncés qui ne relèvent pas de faits passés sont des énoncés prospectifs.

Nos conclusions, prévisions et projections sont fondées sur les facteurs suivants, notamment :

- les taux de croissance générale de l'économie et du secteur;
- les cours de change et les taux d'intérêt;
- les niveaux de tarification des produits et l'intensité de la concurrence;
- la croissance du nombre d'abonnés;
- les prix et les taux d'utilisation et d'attrition;
- l'évolution de la réglementation gouvernementale;
- le déploiement de la technologie;
- la disponibilité des appareils;
- le calendrier de lancement des nouveaux produits;
- le coût du contenu et du matériel;
- l'intégration des acquisitions;
- la structure et la stabilité du secteur.

À moins d'indication contraire, le présent communiqué et les énoncés prospectifs de la Société ne tiennent pas compte de l'incidence éventuelle d'éléments non récurrents ou exceptionnels ni des cessions, monétisations, fusions, acquisitions, regroupements d'entreprises ou autres transactions qui pourraient être envisagés ou annoncés ou qui pourraient survenir après la date à laquelle les énoncés prospectifs sont formulés.

Risques et incertitudes

Les événements et résultats réels pourraient différer sensiblement de ceux exprimés explicitement ou implicitement dans les énoncés prospectifs en raison des risques, incertitudes et autres facteurs, dont bon nombre sont indépendants de notre volonté et qui comprennent, sans toutefois s'y limiter :

- la modification de la réglementation;
- l'évolution technologique;
- la conjoncture économique;
- les variations imprévues des coûts de matériel ou de contenu;
- l'évolution de la conjoncture dans les secteurs du divertissement, de l'information et des communications;
- l'intégration des acquisitions;
- les litiges et les questions fiscales;
- l'intensité de la concurrence;
- l'émergence de nouvelles occasions d'affaires;
- les nouvelles normes comptables et les nouvelles interprétations des organismes de normalisation comptable.

Ces facteurs peuvent également avoir une incidence sur nos objectifs, nos stratégies et nos intentions. Un grand nombre de ces facteurs est indépendant de notre volonté ou de nos attentes ou connaissances actuelles. Par conséquent, si ces risques, incertitudes ou autres facteurs se concrétisaient, si les objectifs, stratégies ou intentions actuels de la Société changeaient ou si les autres facteurs ou hypothèses qui sous-tendent les énoncés prospectifs se révélaient incorrects, les résultats réels et nos plans pourraient différer considérablement des prévisions courantes.

Par conséquent, les investisseurs doivent faire preuve de prudence à l'égard des énoncés prospectifs et il serait déraisonnable de leur part de se fier indûment à ces énoncés en croyant qu'ils leur confèrent quelque droit établi que ce soit en ce qui concerne nos résultats ou plans futurs. La Société n'est nullement tenue (et rejette expressément une telle obligation) de mettre à jour ou de modifier les énoncés contenant des informations prospectives et les facteurs ou hypothèses sous-jacents à ces énoncés, que ce soit en raison de renseignements nouveaux, d'événements futurs ou autrement, sauf si la loi l'exige. Tous les énoncés prospectifs paraissant dans le présent communiqué sont assujettis à cette mise en garde.

Hypothèses clés sous-tendant nos prévisions pour 2018

Nos fourchettes prévisionnelles pour 2018 figurant à la rubrique « Perspectives pour 2018 » sont fondées sur de nombreuses hypothèses importantes pour l'exercice 2018 complet, notamment les suivantes :

- la concurrence intense se poursuivra dans tous les secteurs dans lesquels nous exerçons nos activités, comme nous l'avons observé tout au long de l'exercice 2017;
- une tranche importante de nos dépenses libellées en dollars américains pour 2018 a été couverte à un taux de change moyen de 1,30 \$ CA/\$ US;
- les taux d'intérêt clé restent relativement stables pendant tout l'exercice 2018;
- aucun autre changement sur le plan légal ou réglementaire ni aucun changement important de la conjoncture ou d'ordre macroéconomique dans l'environnement concurrentiel n'auront de répercussion sur nos activités. Nous soulignons que les décisions des organismes de réglementation attendues en 2018 pourraient modifier considérablement nos hypothèses sous-jacentes concernant les résultats de Sans-fil, de Cable et de Media pour 2018, tant pour l'exercice considéré que pour les exercices futurs. Ces conséquences sont pour le moment inconnues et ne sont pas prises en considération dans nos objectifs;
- en 2018, les clients de Sans-fil continueront d'acquérir des téléphones intelligents à valeur élevée ou de mettre leurs téléphones à niveau au même rythme qu'en 2017 et une proportion semblable des abonnés garderont leur contrat à terme;
- la pénétration globale du marché sans fil au Canada connaîtra une croissance en 2018 au même rythme qu'en 2017;
- la part de marché relative que possèdent nos secteurs Sans-fil et Cable ne devrait pas subir d'incidence défavorable dans un contexte concurrentiel changeant;
- la croissance du nombre d'abonnés aux services d'accès Internet des secteurs Sans-fil et Cable se poursuivra; le nombre d'abonnés aux services de câblodistribution diminuera et le nombre d'abonnés aux services de téléphonie restera relativement stable;
- les services Élan pour la télévision seront lancés en 2018;
- la croissance constante des médias sportifs et la décroissance de nos activités traditionnelles, y compris celles liées à la publicité imprimée;
- en ce qui a trait à la hausse du montant net des entrées d'immobilisations corporelles :
 - nous continuons d'investir de façon suffisante pour assurer que nos réseaux sans fil et de câbles demeurent concurrentiels i) en mettant sur pied un réseau sans fil de 4,5G à 5G et ii) en mettant à niveau notre réseau de fibre coaxiale hybride afin de diminuer le nombre de foyers branchés par nœud, d'utiliser les dernières technologies et de fournir une expérience client encore plus fiable;
 - nous continuons d'engager des dépenses en vue du lancement des services Élan pour la télévision en 2018.

Avant de prendre une décision d'investissement

Avant de prendre toute décision d'investissement et pour une analyse détaillée des risques, des incertitudes et du contexte liés aux activités de la Société, il y a lieu de revoir attentivement les rubriques du rapport de gestion annuel de 2016 intitulées « Réglementation de notre secteur » et « Gouvernance et gestion des risques », ainsi que les divers documents que nous avons déposés auprès des autorités de réglementation canadiennes et américaines, disponibles sur les sites Web sedar.com et sec.gov, respectivement. L'information obtenue sur le site Web de la Société ou liée à celui-ci ne fait pas partie du présent communiqué et n'y est pas intégrée.

###